



In collaborazione con

**I-PROFILE Chieti – Pescara  
di TassoCastillenti sas**

e con

**Open Source Management**

martedì 8 Settembre 2015

Confindustria Chieti Pescara  
Via Raiale 110 bis  
- Pescara -

**LA PARTECIPAZIONE È LIBERA E GRATUITA**

Per informazioni  
c.dipan crazio@confindustriachpe.it  
Tel. 085.4325554 Fax 085.4325550

Seminario Tecnico

## INCREMENTA SUBITO LE TUE VENDITE

- Chi non conosce l'arte della vendita perde in partenza l'80% delle opportunità di chiudere un affare.
- La vendita si conclude nei primi minuti d'incontro, le qualità umane e relazionali del venditore contano più del prodotto venduto.
- durante il SEMINARIO VENDITE si introdurranno i seguenti argomenti:
  - approcci estremamente innovativi
  - tecniche di vendita efficaci ed esclusive
  - seduzione del cliente
  - svolgimento di trattative all'insegna dell'emozione e della creatività che trasmettono al cliente fiducia immediata verso il proprio interlocutore

I partecipanti riceveranno in omaggio un'analisi I-Profile.

**I-Profile** è un partner affidabile per l'imprenditore che voglia far crescere la propria azienda e potenziare il capitale intangibile più importante: **le persone**.

Ore 14.30  
Accoglienza e registrazione partecipanti

Ore 15:00  
Introduzione

**Mario Tasso**  
Imprenditore - Project Leader dell'Iniziativa

Relazioni

**Andrea Condello**  
A.D. Open Source Management

18.00  
Dibattito e Conclusioni

**Alessandro Addari**  
Vice Presidente Confindustria Chieti Pescara