

Catalogo Interateneo al 04/04/2018

E-learning

Area: Architetti e Pianificatori

Categoria:

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	CNA08621	LINGUA INGLESE - LEVEL BEGINNERS (A1)					20 Inglese	N	N	32

Area: Architetti e Pianificatori

Categoria: Lingua Inglese

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	CNA08607	LINGUA INGLESE - LEVEL ELEMENTARY (				20	20 Inglese	N	N	32
	CNA08608	LINGUA INGLESE - LEVEL HIGH ELEMEN				20	20 Inglese	N	N	32
	CNA08609	LINGUA INGLESE - LEVEL LOW INTERME				20	20 Italiano	N	N	32
	CNA08611	LINGUA INGLESE - LEVEL TRUE BEGINNE				20	20 Inglese	N	N	32
	CNA08613	LINGUA INGLESE - LEVEL PRE INTERMEC				20	20 Inglese	N	N	32
	CNA08616	LINGUA INGLESE - LEVEL PRE INTERMEC				20	20 Inglese	N	N	32
	CNA08619	LINGUA INGLESE - LEVEL INTERMEDIATI				20	20 Inglese	N	N	32

Area: Finanza

Categoria: Antiriciclaggio

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	8OAM1008	Antiriciclaggio e Antiusura					3 Italiano	S	N	50

Area: Finanza  
Categoria: IMEL

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	8IML1006	ISTITUTI di MONETA ELETTRONICA e SERVIZI di PAGA					8 Italiano	S	N	80

Area: Finanza  
Categoria: IVASS

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	8IVS1001	FORMAZIONE ASSICURATIVA 60 H PRIMA ISCRIZIONE					60 Italiano	S	N	90
	8IVS1002	FORMAZIONE ASSICURATIVA 30 H MANTENIMENTO					30 Italiano	S	N	60

Area: Finanza  
Categoria: OAM

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	8OAM1003	Corso di preparazione alla Prova Valutativa OAM Circ					25 Italiano	S	N	80
	8OAM1004	Esame OAM - Preparazione Iniziale					25 Italiano	S	N	110
	8OAM1005	Aggiornamento OAM Annuale (30h)					30 Italiano	S	N	70

Area: Ingegneri  
Categoria: Lingua Inglese

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
--------------	--------	--------	-------------	-------------	--------------	-----	--------	--------	---------	--------------

9204-2017	Inglese - Low Intermediate e Intermedia	40	40	Inglese	S	N	60
9207-2017	Inglese - Pre Intermediate I e II (Level B:	40	40	Inglese	S	N	60

Area: Ingegneri

Categoria: Sicurezza sul lavoro

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	8935-2017	Aggiornamento per i Coordinatori per la			40		40 Italiano	S	N	199

Area: Language Management Skills

Categoria: Business driving

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M177	How to carry out a financial analysis					0,5 Multilingua	N	N	40
	M179	Analysing and solving a cash flow problems					0,5 Multilingua	N	N	40
	M182	Decoding the balance sheet and income statement					0,5 Multilingua	N	N	40
	M183	Analysing and evaluating corporate financial data					0,5 Multilingua	N	N	40
	M184	Relating your contribution to value creation					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Comunicazione Scritta Efficace

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M048	Writing minutes					0,5 Multilingua	N	N	40
	M055	Écrire sans erreur					0,5 Francese	N	N	40
	M058	Writing quickly and effectively					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Contabilită

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M086	Le contr»le interne : fiabiliser les comptes				0,5	Francese	N	N	40
	M087	Analyser les co_ts et les marges d'une entreprise				0,5	Francese	N	N	40
	M088	Lêssentiel des normes IFRS				0,5	Francese	N	N	40
	M089	Se rep_rer dans les documents comptables				0,5	Francese	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Efficacia personale

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M174	Acc_l_rer son int_gration en entreprise				0,5	Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Finanza

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M148	BŠtir et exploiter une pr_vision financi»re Ń moyen t				0,5	Francese	N	N	40
	M149	Les indicateurs financiers de performance _conomiqu				0,5	Francese	N	N	40
	M228	Les principales m_thodes d'_valuation d'entreprise				0,5	Francese	N	N	40
	M229	Les principaux instruments de couverture du risque c				0,5	Francese	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Finanza e Budget

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M147	Břtir et exploiter un plan de tr_sorerie					0,5 Francese	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Formazione formatori

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	E029	Handling tricky training situations					0,5 Multilingua	N	N	40
	E030	Facilitating a training course					0,5 Multilingua	N	N	40
	E031	Designing and presenting a slideshow for facilitation					0,5 Multilingua	N	N	40
	E032	Adult learning mechanisms					0,5 Multilingua	N	N	40
	E033	Evaluating what has been learned during training					0,5 Multilingua	N	N	40
	E034	Designing a training programme					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Gestione del tempo e delle informazioni

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M038	Improving your memory				0.5	Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Gestire la diversitř

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M039	Valuing your experienced staff					0,5 Multilingua	N	N	40
	M040	Valuing your experienced collaborators					0,5 Multilingua	N	N	40
	M049	Valuing your experience					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Gestire le relazioni sociali

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M046	Preventing harassment in the workplace					0,5 Multilingua	N	N	40
	M047	Reacting to a complaint of harassment					0,5 Multilingua	N	N	40
	M051	Les interlocuteurs externes de la fonction RH					0,5 Francese	N	N	40
	M052	Le bulletin de paie et la protection des salaires					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Gestire rischi e costi

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M096	Using earned value to optimise costs and deadlines					0,5 Multilingua	N	N	40
	M097	Assessing and minimising project risks					0,5 Multilingua	N	N	40
	M098	Make use of opportunities within the project team					0,5 Multilingua	N	N	40
	M099	Monitoring and minimising risks					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Le migliori pratiche di acquisto

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M125	Les bases juridiques du contrat d'achats					0,5 Francese	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: L'ecellenza interpersonale

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M128	Les 6 types de personnalit_ en PCM					0,5 Francese	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Management avanzato

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M157	Balancing the dual roles of people manager and tech					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Management commerciale

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M200	Overview of best practices in wage policy					0,5 Multilingua	N	N	40
	M201	Using freedom to build loyalty in sales people					0,5 Multilingua	N	N	40
	M202	Manage sales people's sensibility to build loyalty					0,5 Multilingua	N	N	40
	M203	Using ambition to build loyalty in sales people					0,5 Multilingua	N	N	40
	M204	Managing the unexpected when building loyalty					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Management interfunzionale

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M187	Ensuring cross-functional coordination					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Marketing

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M158	Using and interpreting the three marketing matrices					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Problem solving

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M019	L'essentiel du management par les processus					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Qualitř

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M020	Planifier et ordonnancer avec le MRPII					0,5 Multilingua	N	N	40
	M220	R_ussir un audit de qualit_					0,5 Multilingua	N	N	40
	M221	L'essentiel de l'iso 9001 v2008					0,5 Francese	N	N	40
	M222	Gagner en performance et en satisfaction client avec					0,5 Francese	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Supply chain

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M126	Bonnes pratiques de l'approvisionnement et de la rel					0,5 Francese	N	N	40
	M127	Optimiser la gestion des stocks					0,5 Francese	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Sviluppo Personale

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M171	Staying healthy					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Valutazione

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M216	Evaluating and strategically aligning objectives					0,5 Multilingua	N	N	40
	M217	Developing and maintaining skills					0,5 Italiano	N	N	40
	M218	The role of ethics and integrity in assessment					0,5 Multilingua	N	N	40
	M219	Dealing with annual reviews' difficult situations					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Vendite

Sottocategor Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
M136	Convincing customers with a winning offer					0,5 Multilingua	N	N	40
M137	Using formal power to encourage debate					0,5 Multilingua	N	N	40
M138	Using emotions to build trust					0,5 Multilingua	N	N	40
M210	Preparing the annual performance review					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Vivere bene il pensionamento

Sottocategor Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
M172	Successful retirement: managing your lifechange					0,5 Multilingua	N	N	40
M173	Successful retirement: keys to a balanced lifestyle					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Language Management Skills

Categoria: Web communication

Sottocategor Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
M064	Writing a successful newsletter					0,5 Multilingua	N	N	40
M074	Writing for the web					0,5 Multilingua	N	N	40
M180	Sharing information with blogs and wikis					0,5 Multilingua	N	N	40
M181	Creating your website					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Lingua

Categoria: Lingua Francese

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	2FRA702U1	Francese - Elementaire I					20 Francese	N	N	15
	2FRA702U2	Francese - Elementaire II					20 Italiano	N	N	15
	2FRA702U3	Francese - Pre intermediaire I					20 Francese	N	N	15
	2FRA702U4	Francese - Pre Intermediaire II					20 Italiano	N	N	15
	2FRA702U5	Francese - Intermediaire I					20 Francese	N	N	15
	2FRA702U6	Francese - Intermediaire II					20 Francese	N	N	15
	2FRAD702	Corso di lingua Francese - 6 livelli					120 Francese	S	N	80

Area: Lingua

Categoria: Lingua Inglese

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	2ENG701U1	Inglese - True Beginners					20 Inglese	N	N	15
	2ENG701U2	Inglese - Beginners					20 Inglese	N	N	15
	2ENG701U3	Inglese - Elementary					20 Inglese	N	N	15
	2ENG701U4	Inglese - High elementary					20 Inglese	N	N	15
	2ENG701U5	Inglese - Pre intermediate I					20 Inglese	N	N	15
	2ENG701U6	Inglese - Pre intermediate II					20 Inglese	N	N	15
	2ENG701U7	Inglese - Low intermediate					20 Inglese	N	N	15
	2ENG701U8	Inglese - Intermediate					20 Inglese	N	N	15
	2ENGD701	Corso di lingua Inglese - 8 livelli					160 Inglese	S	N	80

Area: Lingua

Categoria: Lingua Italiana

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
--------------	--------	--------	-------------	-------------	--------------	-----	--------	--------	---------	--------------

2ITA705U1	Italiano per Stranieri _ Principiante I	10	Italiano	N	N	15
2ITA705U2	Italiano per Stranieri _ Principiante II	20	Italiano	N	N	15
2ITA705U3	Italiano per Stranieri - Elementare I	20	Italiano	N	N	15
2ITA705U4	Italiano per Stranieri _ Elementare II	20	Italiano	N	N	15
2ITA705U5	Italiano per Stranieri _ Intermedio I	20	Italiano	N	N	15
2ITA705U6	Italiano per Stranieri _ Intermedio II	20	Italiano	N	N	15
2ITA705U7	Italiano per Stranieri - Avanzato	20	Italiano	N	N	15
2ITAD705	Italiano per Stranieri - 7 livelli	140	Italiano	S	N	80

Area: Lingua

Categoria: Lingua Spagnola

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	2SPA703U1	Spagnolo - Principiantes II				20	Spagnolo	N	N	15
	2SPA703U2	Spagnolo - Elemental I				20	Spagnolo	N	N	15
	2SPA703U3	Spagnolo - Elemental II				20	Spagnolo	N	N	15
	2SPA703U4	Spagnolo - Elemental III				20	Spagnolo	N	N	15
	2SPA703U5	Spagnolo - Intermedio I				20	Spagnolo	N	N	15
	2SPA703U6	Spagnolo - Intermedio II				20	Spagnolo	N	N	15
	2SPAD703	Corso di lingua Spagnola - 6 livelli				120	Spagnolo	S	N	80

Area: Lingua

Categoria: Lingua Tedesca

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	2TED704U1	Tedesco - Anfanger II				20	Tedesco	N	N	15
	2TED704U2	Tedesco - Anfanger III				20	Tedesco	N	N	15

2TED704U3	Tedesco - Grundkurs I	20 Tedesco	N	N	15
2TED704U4	Tedesco - Grundkurs II	20 Tedesco	N	N	15
2TED704U5	Tedesco - Grundkurs III	20 Tedesco	N	N	15
2TED704U6	Tedesco - Mittlestufe I	20 Italiano	N	N	15
2TED704U7	Tedesco - Mittlestufe II	20 Tedesco	N	N	15
2TEDD704	Corso di lingua Tedesca - 7 livelli	140 Tedesco	S	N	80

Area: Management Skills

Categoria: Business driving

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M075	Approccio alla logica della finanza aziendale				0.30	Multilingua	N	N	40
	M076	Come costruire e utilizzare un budget					0,5 Multilingua	N	N	40
	M077	Visione strategica e gestione delle attività					0,5 Multilingua	N	N	40
	M078	Progettare e applicare il cruscotto gestionale					0,5 Multilingua	N	N	40
	M079	Gestire i rischi operativi					0,5 Multilingua	N	N	40
	M178	Calcolo del ROI in un progetto immateriale					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Comunicazione scritta

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M054	Come scrivere un'e-mail efficace					0,5 Multilingua	N	N	40
	M056	Tecniche per la redazione di documenti scritti					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Comunicazione telefonica efficace

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M003	I punti chiave della comunicazione telefonica				0,5	Multilingua	N	N	40
	M004	Sviluppare il proprio potenziale al telefono				0,5	Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Comunicazione verbale

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M057	Parlare in pubblico				0,75	Multilingua	N	N	40
	M211	Identificare il proprio stile di comunicazione				0,5	Multilingua	N	N	40
	M212	Adeguare efficacemente il proprio messaggio				0,5	Multilingua	N	N	40
	M213	Comunicazione non verbale e sinergologia				0,5	Multilingua	N	N	40
	M214	Gestire le situazioni critiche durante una riunione				0,5	Multilingua	N	N	40
	M215	Gestire la comunicazione multimediale				0,5	Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Fondamenti di management

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M140	Manager di nuova nomina: avere successo da subito				0,5	Multilingua	N	N	40
	M141	Gli stili di management				0,5	Multilingua	N	N	40
	M142	Incoraggiare e sostenere la motivazione				0,5	Multilingua	N	N	40
	M143	L'analisi sistemica a supporto del manager				0,5	Multilingua	N	N	40
	M144	Le competenze relazionali del manager				0,5	Multilingua	N	N	40
	M145	Le competenze emotive del manager				0,5	Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Formazione formatori

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M029	Gestire situazioni e interlocutori difficili in aula					0,5 Multilingua	N	N	40
	M030	Adeguare lo stile di formazione alle caratteristiche de					0,5 Multilingua	N	N	40
	M031	Condurre una sessione di formazione con il supporto					0,5 Multilingua	N	N	40
	M034	Progettare un percorso formativo					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Gestione del tempo e delle informazioni

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M059	Lettura rapida e attiva					0,5 Multilingua	N	N	40
	M060	Come utilizziamo il nostro tempo					0,5 Multilingua	N	N	40
	M062	Le 12 leggi per la gestione efficace del tempo				0.5	Multilingua	N	N	40
	M223	Gestire i ladri di tempo					0,5 Multilingua	N	N	40
	M224	Fare un uso strategico del tempo					0,5 Multilingua	N	N	40
	M225	Focalizzarsi sull'essenziale e gestire le priorità					0,5 Multilingua	N	N	40
	M226	Trarre vantaggio dalle differenti percezioni del tempo					0,5 Multilingua	N	N	40
	M227	Ottenere una performance duratura in un mondo ser					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Gestire il cambiamento

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M080	Identificare il proprio profilo				0,75	Multilingua	N	N	40
	M081	Gestire il cambiamento: processi e strumenti				0,75	Multilingua	N	N	40
	M082	Creare una visione del futuro				0,5	Multilingua	N	N	40
	M083	Guidare il cambiamento: la strategia delle alleanze				0,5	Multilingua	N	N	40
	M084	Attivare il cambiamento				0,5	Multilingua	N	N	40
	M105	I fattori chiave per costruire con i clienti una relazione				0,5	Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Gestire il cliente

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M100	I fondamenti per una relazione di valore con il cliente				0,5	Multilingua	N	N	40
	M101	Customer relationship: obiettivo fiducia				0,5	Multilingua	N	N	40
	M102	Customer relationship: obiettivo ascolto				0,5	Multilingua	N	N	40
	M103	Customer relationship: obiettivo accordo				0,5	Multilingua	N	N	40
	M104	Customer relationship: obiettivo fidelizzazione				0,5	Multilingua	N	N	40
	M106	Gestire nel tempo la relazione con il cliente: il ruolo c				0,5	Multilingua	N	N	40
	M107	Elaborare un piano di miglioramento per generare er				0,5	Multilingua	N	N	40
	M108	Il reclamo e la relazione con il cliente (*M105)				0,5	Multilingua	N	N	40
	M109	Sviluppare e rendere dinamica la cooperazione interr				0,5	Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Gestire le emozioni e i conflitti

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M061	Definizione strategica delle priorità				0,5	Multilingua	N	N	40

M190	L'impatto delle emozioni nelle situazioni professionali	0,5	Multilingua	N	N	40
M191	Un nuovo modo di affrontare le emozioni	0,5	Multilingua	N	N	40
M192	Comprendere le reazioni emotive disfunzionali	0,5	Multilingua	N	N	40
M193	Gestire la propria rabbia ed esprimerla in modo positivo	0,5	Multilingua	N	N	40
M194	Gestire le proprie emozioni	0,5	Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Innovazione

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M063	Innovazione, l'affare di tutti					0,7 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Key Account Manager

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M205	Key Account Manager: approfondite la conoscenza di					0,5 Multilingua	N	N	40
	M206	Analizzare con successo il proprio cliente strategico					0,5 Multilingua	N	N	40
	M207	Individuare la posta in gioco dell'Account Business P					0,5 Multilingua	N	N	40
	M208	Gestire l'implementazione della soluzione					0,5 Multilingua	N	N	40
	M209	Eliminare i cinque ostacoli principali alla propria effic					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: La Negoziazione commerciale

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
----------------	--------	--------	-------------	-------------	--------------	-----	--------	--------	---------	--------------

M110	Il contesto della negoziazione commerciale	0,5	Multilingua	N	N	40
M111	Preparare le negoziazioni commerciali	0,5	Multilingua	N	N	40
M112	Le 7 chiavi per il successo della negoziazione commerciale	0,5	Multilingua	N	N	40
M113	Far fronte alle insidie della negoziazione commerciale	0,5	Multilingua	N	N	40
M114	Affermarsi nella negoziazione commerciale (da *M11	0,5	Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Le migliori pratiche d'acquisto

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M067	Il processo d'acquisto					0,7 Multilingua	N	N	40
	M068	Analizzare i bisogni in un progetto di acquisto					0,7 Multilingua	N	N	40
	M069	Analizzare il mercato fornitori in un progetto di acquisto					0,5 Multilingua	N	N	40
	M070	Analizzare i costi in un progetto d'acquisto					0,5 Multilingua	N	N	40
	M071	Elaborare una strategia di acquisto					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Leadership

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M159	Best practice per la leadership: azioni e controindicazioni					0,5 Multilingua	N	N	40
	M160	Saper costruire la Zona di Leadership					0,5 Multilingua	N	N	40
	M161	Sviluppare la leadership dei manager					0,5 Multilingua	N	N	40
	M162	Impatto personale e carisma del leader					0,5 Multilingua	N	N	40
	M163	Le 5 chiavi per essere leader eccellenti					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: L'ecceellenza interpersonale

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M013	I 3 pilastri dell'ecceellenza interpersonale					0,5 Multilingua	N	N	40
	M014	Sviluppare la propria strategia di influenza interperso					0,5 Multilingua	N	N	40
	M015	Conoscersi meglio per comunicare meglio					0,5 Multilingua	N	N	40
	M016	Le 3 strade per una comunicazione efficace					0,5 Multilingua	N	N	40
	M017	Le 3 leve essenziali per favorire una cooperazione vin					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Management avanzato

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M146	La negoziazione quotidiana del manager					0,5 Multilingua	N	N	40
	M150	La flessibilitš comportamentale del manager					0,5 Multilingua	N	N	40
	M151	Fare squadra: individui, progetti, azioni					0,5 Multilingua	N	N	40
	M152	Diventare un manager coach					0,5 Multilingua	N	N	40
	M153	Prendere decisioni efficaci					0,5 Multilingua	N	N	40
	M154	La capacitš persuasiva del manager					0,5 Multilingua	N	N	40
	M155	La comunicazione efficace del manager					0,5 Multilingua	N	N	40
	M156	Gestione delle emozioni all'interno del team (*M145					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Management commerciale

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
--------------	--------	--------	-------------	-------------	--------------	-----	--------	--------	---------	--------------

M120	Ruoli e atteggiamenti di un responsabile commerciale	0,5	Multilingua	N	N	40
M121	Gestire il team vendite	0,5	Multilingua	N	N	40
M122	Gestire l'attività di vendita in un contesto instabile	0,5	Multilingua	N	N	40
M123	Riunioni commerciali di successo	0,5	Multilingua	N	N	40
M124	Motivare il vostro team di vendita all'azione	0,5	Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Management commerciale per non commerciali

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M115	La vendita per manager non commerciali	0,5	Multilingua	N	N	40			
	M116	La negoziazione per manager non commerciali	0,5	Multilingua	N	N	40			

Area: Management Skills

Categoria: Management interfunzionale

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M185	Il ruolo di manager interfunzionale	0,5	Multilingua	N	N	40			
	M186	La strategia di influenza del manager interfunzionale	0,5	Multilingua	N	N	40			
	M188	Gli aspetti chiave della comunicazione del manager interfunzionale	0,5	Multilingua	N	N	40			
	M189	La leadership del manager interfunzionale	0,5	Multilingua	N	N	40			

Area: Management Skills

Categoria: Marketing

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
----------------	--------	--------	-------------	-------------	--------------	-----	--------	--------	---------	--------------

M041	Il processo di marketing	0,5	Multilingua	N	N	40
M042	L'Analisi SWOT (*M041)	0,5	Multilingua	N	N	40
M043	Il piano marketing (*M041-*M042)	0,5	Multilingua	N	N	40
M044	Il marketing mix (*M041)	0,5	Multilingua	N	N	40
M045	La strategia di comunicazione	0,5	Multilingua	N	N	40
M195	La strategia di marketing	0,5	Multilingua	N	N	40
M196	Allineare gli esperti di marketing in un contesto inter	0,5	Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Marketing e Comunicazione

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M023	Le promozioni delle vendite					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Marketing operativo

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M021	Piani di marketing operativo					0,5 Multilingua	N	N	40
	M022	I supporti alla vendita					0,5 Multilingua	N	N	40
	M065	La strategia del marketing relazionale					0,5 Multilingua	N	N	40
	M066	Applicazione pratica del marketing relazionale (*M02					0,5 Multilingua	N	N	40
	M197	Creare valore con la customer equity					0,5 Multilingua	N	N	40
	M198	Adeguare i propri obiettivi alle previsioni del mercato					0,5 Multilingua	N	N	40
	M199	Lanciare con successo un nuovo prodotto					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Performance e Project Management

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M090	I fondamenti del project management					0,5 Multilingua	N	N	40
	M091	Inquadrare il progetto (*M090)					0,5 Multilingua	N	N	40
	M092	La pianificazione del progetto (*M090-*M091)					0,5 Multilingua	N	N	40
	M093	Stabilire il budget del progetto (*M090-*M091)					0,5 Multilingua	N	N	40
	M094	Anticipare i rischi di progetto (*M090-*M091)					0,5 Multilingua	N	N	40
	M095	Dalle esigenze al progetto					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Pratiche efficaci nella negoziazione d'acquisto

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M072	Capire il venditore (*M067)					0,5 Multilingua	N	N	40
	M073	Strutturare le proprie argomentazioni (*M067)					0,5 Multilingua	N	N	40
	M117	I conflitti negli acquisti					0,5 Multilingua	N	N	40
	M118	L'impatto delle emozioni nella trattativa di acquisto (					0,5 Multilingua	N	N	40
	M119	La trattativa di acquisto: analizzare la situazione (*M067)					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Problem solving

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M018	Strumenti e metodi di problem solving					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Promo Pack formativi

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MNGS001	Pack formativo - MANAGER					2,5 Multilingua	S	N	160
	MNGS002	Pack formativo - SEGRETERIA					2,5 Multilingua	S	N	160
	MNGS003	Pack formativo - BACK OFFICE					2,5 Multilingua	S	N	160
	MNGS004	Pack formativo - PROJECT MANAGER					2,5 Multilingua	S	N	160
	MNGS005	Pack formativo - UFFICIO ACQUISTI					2,5 Multilingua	S	N	160
	MNGS006	Pack formativo - COMMERCIALE					2,5 Multilingua	S	N	160
	MNGS007	Pack formativo - WEB MARKETING					2,5 Multilingua	S	N	160

Area: Management Skills

Categoria: Recruiting efficace

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M001	Come identificare il candidato idoneo: l'efficacia del					0,5 Multilingua	N	N	40
	M002	L'utilità della Job Description nell'iter di selezione					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Sviluppare la propria creatività

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M175	Scoprire e applicare i 5 segreti dei creativi					0,5 Multilingua	N	N	40
	M176	Animare con successo le proprie sessioni di creatività					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Sviluppo Personale

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M007	Adattarsi agli altri per comunicare in modo piú efficace				0,7	Multilingua	N	N	40
	M008	Introduzione all'intelligenza emotiva				0,5	Multilingua	N	N	40
	M009	Scoprire il proprio rapporto con lo stress				0,5	Multilingua	N	N	40
	M010	Saper gestire lo stress				0,5	Multilingua	N	N	40
	M011	Assertività: conoscere il proprio profilo				0,5	Multilingua	N	N	40
	M012	Gli strumenti dell'assertività				0,5	Multilingua	N	N	40
	M026	Autostima: cos'è e come svilupparla				0,5	Multilingua	N	N	40
	M027	I quattro segreti per sviluppare la propria autostima				0,5	Multilingua	N	N	40
	M028	Sostenere la propria autostima				0,5	Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Vendite

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M129	La vendita dal punto di vista dell'acquirente				0,5	Multilingua	N	N	40
	M130	Preparare la vendita per ottenere un successo condiviso				0,5	Multilingua	N	N	40
	M131	Scoprire il mondo nascosto dell'acquirente				0,5	Multilingua	N	N	40
	M132	Presentare con passione un'offerta personalizzata				0,5	Multilingua	N	N	40
	M133	Condurre ad un accordo reciproco e senza riserve				0,5	Multilingua	N	N	40
	M134	Fidelizzare attraverso successi condivisi				0,5	Multilingua	N	N	40
	M135	L'arte di convincere attraverso l'ascolto				0,5	Multilingua	N	N	40
	M139	Sviluppare il proprio carisma in situazioni delicate				0,5	Multilingua	N	N	40

Area: Management Skills

Categoria: Web marketing

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	M024	I 5 segreti per generare traffico sul proprio sito web					0,5 Multilingua	N	N	40
	M025	I 4 punti chiave per fidelizzare gli utenti del proprio si					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Mobile Management Skills

Categoria: Comunicazione verbale

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH211	Identify your communication styles					0,3 Multilingua	N	N	40
	MH212	Successfully adapting your message					0,3 Multilingua	N	N	40
	MH214	Evade trick questions at meetings					0,25 Multilingua	N	N	40

Area: Mobile Management Skills

Categoria: Fondamenti di management

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH140	Manager di nuova nomina: avere successo da subito					0,5 Multilingua	S	N	40
	MH141	Gli stili di management					0,25 Multilingua	N	N	40
	MH142	Incoraggiare e sostenere la motivazione					0,3 Multilingua	N	N	40
	MH143	L'analisi sistemica a supporto del manager					0,3 Multilingua	N	N	40
	MH144	Le competenze relazionali del manager					0,5 Multilingua	S	N	40
	MH145	Le competenze emotive del manager					0,3 Multilingua	N	N	40

Area: Mobile Management Skills

Categoria: Gestione del servizio

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH224	Fare un uso strategico del tempo					0,25 Multilingua	N	N	40

Area: Mobile Management Skills

Categoria: Gestione del tempo e delle informazioni

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH060	Come utilizziamo il nostro tempo					0,3 Multilingua	N	N	40
	MH061	Definizione strategica delle priorità					0,3 Multilingua	N	N	40
	MH062	Le 12 leggi per la gestione efficace del tempo					0,25 Multilingua	N	N	40
	MH223	Dealing with time-consuming tasks					0,5 Multilingua	S	N	40
	MH225	Focusing on your key priorities					0,5 Multilingua	S	N	40
	MH226	Harnessing different to boost effectiveness					0,3 Multilingua	N	N	40
	MH227	Ottenere una performance duratura in un mondo ser					0,3 Multilingua	N	N	40

Area: Mobile Management Skills

Categoria: Gestire il cliente

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH100	I fondamenti per una relazione di valore con il cliente					0,5 Multilingua	N	N	40
	MH101	Customer relationship: obiettivo fiducia					0,5 Multilingua	N	N	40
	MH102	Customer relationship: obiettivo ascolto					0,3 Multilingua	N	N	40
	MH103	Customer relationship: obiettivo persuasione					0,5 Multilingua	N	N	40

MH104	Customer relationship: obiettivo fidelizzazione	0,5	Multilingua	N	N	40
-------	---	-----	-------------	---	---	----

Area: Mobile Management Skills

Categoria: Gestire le emozioni e i conflitti

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH190	Impact of emotions in the workplace					0,5 Multilingua	S	N	40
	MH194	Gestire le proprie emozioni					0,3 Multilingua	N	N	40

Area: Mobile Management Skills

Categoria: L'ecceellenza interpersonale

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH013	I 3 pilastri dell'ecceellenza interpersonale					0,3 Multilingua	N	N	40
	MH014	Sviluppare la propria strategia di influenza interperso					0,3 Multilingua	N	N	40
	MH015	Conoscersi meglio per comunicare meglio					0,5 Multilingua	S	N	40
	MH016	Le 3 strade per una comunicazione efficace					0,3 Multilingua	N	N	40
	MH017	Le 3 leve essenziali per favorire una cooperazione vin					0,5 Multilingua	N	N	40

Area: Mobile Management Skills

Categoria: Management avanzato

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH151	Guiding Team and Individual Actions					0,5 Multilingua	S	N	40
	MH152	Diventare un manager coach					0,5 Multilingua	S	N	40
	MH153	Prendere decisioni efficaci					0,5 Multilingua	S	N	40

MH154	La capacità persuasiva del manager	0,5	Multilingua	S	N	40
MH156	Handling emotions within your team	0,5	Multilingua	S	N	40

Area: Mobile Management Skills

Categoria: Performance e Project Management

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH090	I fondamenti del project management				0,66	Multilingua	S	N	40
	MH091	Inquadrare il progetto				0,5	Multilingua	S	N	40
	MH092	La pianificazione del progetto				0,5	Multilingua	S	N	40
	MH093	Stabilire il budget del progetto				0,5	Multilingua	S	N	40
	MH094	Anticipare i rischi di progetto				0,5	Multilingua	S	N	40
	MH095	Dalle esigenze al progetto				0,5	Multilingua	S	N	40

Area: Mobile Management Skills

Categoria: Problem solving

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH018	Problem-solving: Tools and Methods				0,5	Multilingua	S	N	40

Area: Mobile Management Skills

Categoria: Sviluppo Personale

Sottocategoria	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH007	Adattarsi agli altri per comunicare in modo più efficace				0,5	Multilingua	S	N	40
	MH010	Saper gestire lo stress				0,3	Multilingua	N	N	40

MH011	Assertivit�: conoscere il proprio profilo	0,5	Multilingua	S	N	40
MH012	Gli strumenti dell�assertivit�	0,5	Multilingua	S	N	40

Area: Mobile Management Skills

Categoria: Valutazione

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH210	Preparing the annual performance review					0,5 Multilingua	S	N	40

Area: Mobile Management Skills

Categoria: Vendite

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	MH135	L�arte di convincere attraverso l�ascolto					0,5 Multilingua	S	N	40
	MH136	Convincing customers with a winning offer					0,3 Multilingua	N	N	40

Area: P.A. on line

Categoria: P.A. On Line

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	PAMN402	La certificazione del messo notificatore					3 Italiano	S	N	98

Area: P.A. on line

Categoria: Polizia Locale e Commercio

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	PASTR401	Il controllo dello straniero e dei suoi documenti					3 Italiano	S	N	115

Area: Professioni

Categoria: Colf e Badanti

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	5CEB802	Percorso Formativo per Colf e Badanti					5 Italiano	S	N	43,2

Area: Professioni

Categoria: CTU

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	14CTU602	Il Consulente Tecnico d'Ufficio					33 Italiano	S	N	172

Area: Professioni

Categoria: Frigoristi

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	14PIF401	CORSO DI QUALIFICA DEL PERSONALE CHE OPERA SU					4,5 Italiano	S	N	220

Area: Regolamenti e procedure aziendali

Categoria: H.A.C.C.P. AGGIORNAMENTI

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
--------------	--------	--------	-------------	-------------	--------------	-----	--------	--------	---------	--------------

4AH CPR04	Corso di aggiornamento per Addetto alle attività alim	4	Italiano	S	N	30
4AH CPR08	Corso di aggiornamento per Responsabili di attività al	8	Italiano	S	N	45

Area: Regolamenti e procedure aziendali

Categoria: H.A.C.C.P. LAZIO

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	4HCPAL08	Corso per Addetti alla manipolazione degli alimenti -				8	Italiano	S	N	45
	4HCPRL20	Corso per Responsabili delle procedure HACCP - REGI				20	Italiano	S	N	80

Area: Regolamenti e procedure aziendali

Categoria: H.A.C.C.P. LIGURIA

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	4CELGL02	Celiachia e alimentazione senza glutine. Guida pratici				2	Italiano	S	N	30
	4HCPL008	Corso per OSA e alimentaristi - REGIONE LIGURIA				8	Italiano	S	N	45
	4HCPL016	Corso per Titolari di imprese alimentari, ai responsab				16	Italiano	S	N	80

Area: Regolamenti e procedure aziendali

Categoria: H.A.C.C.P. LOMBARDIA

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	4HCPRL04	Corso per OSA e alimentaristi - REGIONE LOMBARDIA				4	Italiano	S	N	30

Area: Regolamenti e procedure aziendali

Categoria: H.A.C.C.P. TOSCANA

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	4HCPA008	Corso per Addetti con mansione alimentare di tipo se				8	Italiano	S	N	45
	4HCPA012	Corso per Addetti con mansione alimentare comples:				12	Italiano	S	N	65
	4HCPR012	Corso per Titolari di imprese alimentari e Responsabi				12	Italiano	S	N	65
	4HCPR016	Corso per Titolari di imprese alimentari e Responsabi				16	Italiano	S	N	80

Area: Regolamenti e procedure aziendali

Categoria: Privacy

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	4SPY702	Privacy 196/03				9	Italiano	S	N	80
	PCY679	Privacy _ Regolamento Europeo per la protezione dei				3	Italiano	S	N	80

Area: Sicurezza

Categoria:

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	4FSPEC103_	Scheda di Verifica					Italiano	N	N	0

Area: Sicurezza

Categoria: Agg. CSR 128/2016

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	4ASPP117	Aggiornamento per ASPP 20h (CSR 128/2016)				20	Italiano	S	N	160

4FSPEC105	Formazione Specifica per aziende del settore Aliment	4	Italiano	S	N	50
4FSPEC107	Formazione Specifica per aziende Estetiche e Parrucc	4	Italiano	S	N	50
4MRSPA127	Corso per RSPP e ASPP - MODULO A (28 h)	28	Italiano	S	N	260
4RSPP118	Aggiornamento per RSPP esterno 40h (CSR 128/2016)	40	Italiano	S	N	200

Area: Sicurezza

Categoria: Agg. Accordo Stato Regioni 21.12.2011

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	4MDRG102	Formazione per Dirigenti (16 h) - Conforme alla CSR 2				16	Italiano	S	N	210
	4MFGEN101	Formazione generale dei lavoratori				4	Italiano	S	N	50
	4MFGS103	Formazione Generale e specifica rischio basso - Setto				8	Italiano	S	N	100
	4MFSPEC102	Formazione Specifica per i Lavoratori - Rischio Basso				4	Italiano	S	N	50
	4MFSPEC104	Formazione Specifica per i Lavoratori - Rischio Basso				4	Italiano	S	N	50
	4MPRP103	Formazione per Preposti (4 h) - Conforme alla CSR 22				4	Italiano	S	N	100
	4MRSP730	R.S.P.P. DDL - Modulo Normativo e Gestionale per az				8	Italiano	S	N	120
	4RSPP112	R.S.P.P. DDL - Aggiornamento per azien			6	6	Italiano	S	N	100
	4RSPP113	R.S.P.P. DDL - Aggiornamento per aziende a Rischio N				10	Italiano	S	N	100
	4RSPP114	R.S.P.P. DDL - Aggiornamento per aziende a Rischio A				14	Italiano	S	N	100
	4RSPRM115	R.S.P.P. DDL - Modulo Giuridico-Normativo e Gestion				16	Italiano	S	N	160

Area: Sicurezza

Categoria: Aggiornamento Lavoratori

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	4ABIO724	Rischio Biologico				1,5	Italiano	S	N	50
	4ACHI727	Rischio Chimico				1,5	Italiano	S	N	50

4ADSE725	I DPI e la segnaletica di salute e sicurezza sul lavoro	1	Italiano	S	N	50
4AMMC730	Movimentazione Manuale dei Carichi	1	Italiano	S	N	50
4APEL726	I Principi Comuni e i Luoghi di Lavoro	1	Italiano	S	N	50
4ASLC728	Rischio Stress Lavoro-Correlato	1	Italiano	S	N	50
4ATUS081	D. Lgs. 81/2008 Testo Unico sulla Sicurezza	1,5	Italiano	S	N	50
4CEM750	Rischi connessi ai campi elettromagnetici	1	Italiano	S	N	50
4MAGGD121	Aggiornamento per Dirigenti - CSR 21.12.2011 (6 h)	6	Italiano	S	N	90
4MAGGL125	Aggiornamento Lavoratori per aziende a Rischio Bass	6	Italiano	S	N	90
4MAGGL126	Aggiornamento Lavoratori per aziende a Rischio Med	6	Italiano	S	N	90
4MAGGP122	Aggiornamento per Preposti - CSR 21.12.2011 (6 h)	6	Italiano	S	N	90
4SDM751	La Direttiva Macchine	2	Italiano	S	N	50
4SRR752	Il Rischio Rumore	1	Italiano	S	N	50
4SRV753	Il Rischio da Vibrazioni Meccaniche	1	Italiano	S	N	50
4SVD706	Il rischio videoterminali	1	Italiano	S	N	50

Area: Sicurezza

Categoria: Attrezzature di Lavoro

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	4GRM745	Corso di formazione per manovratori delle gru mobili				7	Italiano	S	N	70
	4GRT746	Corso di formazione per manovratori delle gru a torre				8	Italiano	S	N	70
	4GRU743	Corso di formazione per i manovratori di Gru per Aut				4	Italiano	S	N	60
	4MMT744	Corso di formazione per i conduttori di Macchine Mo				4	Italiano	S	N	60
	4PPC747	Corso di formazione per conduttori di pompe per cal				7	Italiano	S	N	70
	4SCE740	Corso di formazione per addetti alla conduzione di ca				8	Italiano	S	N	70
	4SPLE741	Corso di formazione per i manovratori di piattaforme				4	Italiano	S	N	60
	4TRA742	Corso di formazione per i conduttori di trattori agricc				3	Italiano	S	N	50

Area: Sicurezza

Categoria: Sicurezza sul lavoro

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	4FSPEC106	Formazione Specifica per aziende di Autolavaggio - A				4	Italiano	S	N	50
	4MCS124	Aggiornamento per i Coordinatori per la progettazior				40	Italiano	S	N	280
	4MFGS108	Formazione generale e specifica Rischio Basso (8h)				8	Italiano	S	N	100
	4MRLS104	R.L.S. - Rappresentante sicurezza dei lavoratori (D.Lgs				32	Italiano	S	N	180
	4RLS114	R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezz				8	Italiano	S	N	120
	4RLS115	R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezz				4	Italiano	S	N	90
	4SFF123	CORSO DI FORMAZIONE PER FORMATORI				24	Italiano	S	N	240
	7SAN117	LA COLLABORAZIONE DEL MEDICO COMPETENTE E D				27	Italiano	S	N	176

Area: Turismo

Categoria: Settore alberghiero

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	8TUR102	Revenue Management: vendere le camere in un'ottic				2		S	N	57,7
	8TUR103	Vendere l'hotel sul Web: best rate guarantee o paritš				2	Italiano	S	N	57,7
	8TUR105	L'hotel dialoga sul web, quanto tempo dedicare a qu				2	Italiano	S	N	57,7

Area: Turismo

Categoria: Settore turistico

Sottocategor	Codice	Titolo	Crediti ECM	Crediti UNI	Crediti PROF	Ore	Lingua	Moduli	Lezioni	Shop on-line
	8TUR101	Il Marketing dei prodotti turistici				2	Italiano	S	N	57,7

8TUR104	Persone differenti, medesimi obiettivi: come far ragg	2 Italiano	S	N	57,7
---------	---	------------	---	---	------